EMBOTELLADORA ANDINA S.A.

ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS FINALIZADOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2013

I. Análisis de Resultados

Las cifras del siguiente análisis están expresadas de acuerdo a las normas IFRS, en pesos chilenos nominales. Para mayor claridad respecto de los resultados, el análisis también se presenta proforma, es decir, las cifras del cuarto trimestre de 2012 incorporan los resultados de Companhia de Bebidas Ipiranga ("Ipiranga"). Por ello, todas las variaciones son también calculadas respecto a 2012 proforma. Además, para un mejor entendimiento del análisis por país se adjuntan cifras en moneda local nominal para el trimestre y acumuladas, tanto proforma como no proforma.

Destacados

El trimestre cerró con un Volumen de Venta consolidado de 240,9 millones de cajas unitarias, un crecimiento de 15,1% (+1,7% proforma). El Resultado Operacional en el trimestre alcanzó \$65.894 millones, aumentando 2,9% (-2,9% proforma), explicado en parte por el impacto negativo que hay por el efecto de conversión de cifras, producto de la depreciación del real brasileño y el peso argentino respecto del peso chileno. El Margen Operacional fue 13,9%. El EBITDA tuvo un aumento de 10,5% respecto del año anterior (+2,1% proforma), alcanzando \$90.838 millones en el trimestre pese a que, al igual que el Resultado Operacional, fue afectado negativamente por el efecto de conversión de cifras. El Margen EBITDA fue 19,1%. La Utilidad del Ejercicio para el trimestre alcanzó a \$33.917 millones, una disminución de 12,3% (-38,6% proforma), explicado, entre otros, por mayores costos financieros producto del aumento de stock de deuda, luego de la emisión en el mercado internacional realizada en octubre de 2013, para poder financiar la adquisición de Ipiranga. La disminución es mayor en base proforma ya que en 2012 Ipiranga tuvo una utilidad extraordinaria, producto del reverso de una provisión. Estimamos que las sinergias capturadas por la fusión con Polar durante 2013 alcanzan US\$23 millones, explicadas principalmente por compras de materias primas y por reestructuraciones organizacionales.

Comentario del Vicepresidente Ejecutivo, señor Miguel Angel Peirano

"El año 2013 fue un año marcado por la integración con Embotelladoras Coca-Cola Polar ("Polar") con impacto en Argentina, Chile y Paraguay y por la adquisición de Compañía de Bebidas Ipiranga en Brasil.

Al cierre del año logramos capturar US\$23 millones en sinergias, producto de la fusión entre Coca-Cola Andina y Polar, donde aproximadamente un tercio de éstas provienen de nuestra operación en Chile y dos tercios de la operación en Argentina.

Adicionalmente concretamos la adquisición de Ipiranga, un embotellador líder, que opera en parte de los estados de São Paulo y Minas Gerais, con quien comenzamos a consolidar resultados a partir de este trimestre y esperamos comenzar a compartir las mejores prácticas de negocios. Así, el nuevo desafío que tenemos para 2014 es la exitosa integración de esta franquicia en Brasil con la franquicia que operamos en Rio de Janeiro y Espíritu Santo y capturar las sinergias que esperamos de ese mercado, las que hemos valorizado en R\$10 millones por año, a partir de 2015.

Respecto del crecimiento orgánico, continuamos innovando en los mercados donde operamos, de la mano de lanzamientos como Coca-Cola Life en Argentina y Chile, Hotfill en Argentina, Ref Pet 3 litros sabores en Chile, el rollout de Coca-Cola Ref Pet 2 litros en Brasil y los jugos bajos en azúcar en Paraguay. El éxito de éstos lanzamientos nos permite mirar con entusiasmo las potencialidades futuras en cuanto al desarrollo de los mercados en donde operamos.

Mirando hacia el 2014, nuestro foco será completar las integraciones y aumentar la productividad y eficiencia de nuestras operaciones, haciendo cada vez más eficientes nuestros procesos productivos y logísticos, para así seguir generando valor para nuestros clientes, consumidores y accionistas."

Resumen Consolidado

Las cifras del siguiente análisis están expresadas de acuerdo a las normas IFRS, en pesos chilenos nominales y proforma. Todas las variaciones con respecto a 2012 son nominales y proforma, es decir, las cifras del cuarto trimestre de 2012 incorporan los resultados de Ipiranga. En promedio en el trimestre, el peso argentino, el real brasileño, peso chileno y el guaraní paraguayo se depreciaron con respecto al dólar un 26,2%, 10,6%, 8,2% y 0,5%. Con respecto al peso chileno, el real brasileño se depreció un 2,2% y el peso argentino lo hizo un 14,3% mientras que el guaraní paraguayo se apreció 7,7%. Esto originó un efecto contable negativo por la conversión de las cifras de Brasil y Argentina, mientras que el efecto es positivo en el caso de Paraguay.

4to Trimestre 2013 vs. 4to Trimestre 2012

Durante el trimestre, el Volumen de Ventas consolidado fue de 240,9 millones de cajas unitarias, lo que representó un crecimiento de +1,7% respecto a igual período de 2012 en base proforma, impulsado por el crecimiento que mostró nuestra operación en Argentina y contrarrestado en parte por la contracción en los volúmenes en Brasil y Paraguay. Por su parte, la operación de Chile mostró también una contribución positiva al crecimiento de volúmenes de la compañía. En términos consolidados, las gaseosas decrecieron un 0,6% proforma y las otras categorías de jugos y aguas, en conjunto, crecieron un 14,6% proforma.

El Ingreso Neto sumó \$475.460 millones, un aumento de 4,8% en base proforma, explicado por el crecimiento de los volúmenes de venta y/o alzas de precio en las franquicias donde operamos, afectado negativamente por la depreciación del real brasileño y del peso argentino respecto al peso chileno y positivamente por la apreciación del guaraní paraguayo respecto del peso chileno.

El Costo de Explotación aumentó un 5,6% en base proforma, lo que está explicado básicamente por (i) mayor costo del concentrado, principalmente en Argentina y Brasil, (ii) aumento en la venta de productos distribuidos (jugos y aguas), en Argentina, Brasil y Chile, (iii) aumento del costo de la mano de obra en Argentina y Brasil, (iv) la depreciación de las monedas locales en Argentina y Brasil respecto al dólar, lo que tiene un efecto negativo en el valor de las materias primas denominadas en dólares y (v) aumento de la depreciación de bienes de capital, por las inversiones que se han realizado en Chile y Paraguay. Lo anterior fue contrarrestado en parte por el efecto de la depreciación de las monedas locales respecto del peso chileno y el menor costo de azúcar.

Los Gastos de Marketing, Distribución y Administración (MDyA) como porcentaje de las ventas fueron 25,4%, aumentando un 7,3% en base proforma, principalmente debido a (i) mayores costos de distribución, principalmente en Argentina y Chile, los que están influenciados por el aumento en el volumen y/o por mayores tarifas, (ii) la inflación local, particularmente en Argentina, que afecta la mayoría de estos gastos y (iii) mayores gastos en marketing en Argentina y Chile.

El crecimiento de los volúmenes consolidados, además de los impactos en costos y gastos ya mencionados, llevaron a un Resultado Operacional consolidado de \$65.894 millones, una reducción de 2,9% respecto del año anterior proforma. El Margen Operacional fue 13,9%.

El EBITDA consolidado llegó a \$90.838 millones, un aumento de 2,1% respecto del año anterior proforma. El Margen de EBITDA fue 19,1%.

Acumulado al 31 de diciembre de 2013 vs. Acumulado al 31 de diciembre de 2012

El Volumen de Ventas consolidado llegó a 763,0 millones de cajas unitarias, lo que muestra un crecimiento de 1,9% proforma. Las gaseosas decrecieron 0,1% proforma y las otras categorías de jugos y aguas crecieron, en conjunto, un 14,2% proforma. El Ingreso Neto sumó \$1.521.681 millones, creciendo 3,0% proforma. El Costo de Explotación creció 1,8% proforma. Por su parte, los Gastos en MDyA representaron un 28,3% de la venta y 119 puntos base superior al comparar con el mismo período del año anterior proforma. El Resultado Operacional llegó a \$171.284 millones, 0,9% inferior respecto del año anterior proforma. El Margen Operacional fue 11,3%, una contracción de 44 puntos base en base proforma. El EBITDA consolidado ascendió a \$254.621 millones, un aumento de 4,2% proforma. El Margen EBITDA fue 16,7%, expandiéndose 20 puntos base en base proforma

OPERACIONES ARGENTINAS

Las cifras del siguiente análisis están expresadas de acuerdo a las normas IFRS y en pesos chilenos nominales. Todas las variaciones con respecto a 2012 son nominales. En promedio en el trimestre, el peso argentino se depreció un 26,2% con respecto al dólar, lo que tiene un efecto directo negativo en nuestros costos dolarizados. Con respecto al peso chileno se depreció un 14,3%, lo que originó un efecto contable negativo en la conversión de cifras al consolidar. Para mejor entendimiento de la operación en Argentina, se adjuntan cifras en moneda local nominal.

4to Trimestre 2013 vs. 4to Trimestre 2012

El Volumen de Venta en el trimestre aumentó un 14,8%, llegando a las 67,8 millones de cajas unitarias (Gaseosas +12,6% y Jugos y Aguas +33,9%). El aumento en los volúmenes de gaseosas está explicado principalmente por el crecimiento que han mostrado las ventas de gaseosas en empaques no retornables, además de las ventas en el canal tradicional. Esto se reflejó en un aumento en nuestra participación de mercado, que alcanzó 61,2%, una expansión de 70 puntos base respecto del mismo período del año anterior. El aumento de las otras categorías está explicado principalmente por el buen desempeño que mostraron tanto Cepita como Aquarius.

El Ingreso Neto ascendió a \$135.617 millones, un aumento de 19,3%, explicado por el aumento en los volúmenes y aumentos de precios, que estuvo contrarrestado en gran parte por el efecto de la depreciación del peso argentino respecto al peso chileno. En moneda local, el ingreso neto aumentó un 39,3%.

El Costo de Explotación aumentó un 21,2%, principalmente por (i) el aumento en los volúmenes, (ii) el aumento en los ingresos, lo que tiene una incidencia directa en el costo del concentrado, (iii) aumentos en el costo de la mano de obra por sobre la inflación local, explicado principalmente por incrementos en la dotación como consecuencia de los mayores volúmenes y (iv) un aumento en el mix de productos distribuidos (jugos y aguas), que tienen un costo más alto. Todos estos efectos no alcanzaron a ser compensados por un menor costo de azúcar y por el efecto de la depreciación del peso argentino respecto del peso chileno en la conversión de cifras.

Los Gastos de MDyA como porcentaje de las ventas llegaron a 31,8%, aumentando un 19,2%, debido básicamente a (i) el efecto de la inflación local en gastos como la mano de obra, fletes y servicios que proveen terceros, y (ii) el efecto de mayores volúmenes en el costo de los fletes y (iii) un mayor gasto en publicidad. Estos efectos fueron compensados parcialmente por el efecto de la depreciación del peso argentino respecto del peso chileno en la conversión de cifras.

El crecimiento en volúmenes y precios, junto a los efectos en costos y gastos ya explicados, se reflejó en un aumento de 11,9% en el Resultado Operacional, llegando a \$16.920 millones. El Margen Operacional fue 12,5%. En moneda local el Resultado Operacional aumentó 30,1%.

El EBITDA ascendió a \$22.701 millones, reflejando un crecimiento de 20,6%. El Margen EBITDA fue de 16,7%, expandiéndose 18 puntos base respecto del mismo período del año anterior. Por su parte, el EBITDA aumentó un 40,6% en moneda local.

Acumulado al 31 de diciembre de 2013 vs. Acumulado al 31 de diciembre de 2012

El Volumen de Ventas llegó a 224,4 millones de cajas unitarias, lo que muestra un crecimiento de 12,5% en base proforma. Las gaseosas crecieron un 9,3% proforma y las otras categorías de jugos y aguas aumentaron en base proforma un 47,8% en conjunto. El Ingreso Neto sumó \$441.229 millones, un aumento de 11,3% proforma. El Costo de Explotación aumentó un 9,7%. Por su parte, los Gastos en MDyA representaron un 35,2% de la venta y 96 puntos base superior al comparar con el mismo período del año anterior. El Resultado Operacional llegó a \$35.467 millones, 9,7% superior al año anterior proforma. El EBITDA ascendió a \$52.749 millones, un crecimiento de 13,3% proforma y el Margen EBITDA fue 12,0%.

OPERACIONES BRASILERAS

Las cifras del siguiente análisis están expresadas de acuerdo a las normas IFRS y en pesos chilenos nominales. Todas las variaciones con respecto a 2012 son nominales y proforma, es decir, las cifras del cuarto trimestre de 2012 incorporan los resultados de Ipiranga. En promedio en el trimestre, el real se depreció 10,6% con respecto al dólar, lo que tiene un efecto negativo directo en nuestros costos dolarizados. Con respecto al peso chileno se depreció un 2,2%, por lo que hay un efecto contable negativo en la conversión de cifras al consolidar. Para mejor entendimiento de la operación en Brasil, se adjuntan cifras en moneda local nominal.

4to Trimestre 2013 vs. 4to Trimestre 2012

El Volumen de Venta del trimestre llegó a 86,1 millones de cajas unitarias, una reducción de 7,0% proforma. El segmento de Gaseosas decreció 9,4% proforma y el segmento de Jugos y Aguas en conjunto creció un 7,4% proforma. Los volúmenes del trimestre se vieron influenciados por (i) factores climáticos adversos, como lo fueron las temperaturas más bajas que el año anterior principalmente en el mes de octubre y mayor cantidad de días de lluvia en el mes de diciembre, (ii) factores macroeconómicos que están afectando negativamente a la economía brasileña, (ii) alto nivel de inflación de los alimentos, lo que afecta el ingreso disponible de nuestros consumidores. La participación de mercado de gaseosas en nuestra franquicia de Rio de Janeiro y Espíritu Santo se mantuvo estable respecto del mismo período del año anterior en 58,3% y ganamos 30 puntos base respecto del tercer trimestre de 2013. Por otro lado, la participación de mercado en los territorios de Ipiranga fue 67,2%.

Como consecuencia de la caída de volúmenes y del efecto negativo de la conversión de cifras producto de la depreciación del real respecto del peso chileno, el Ingreso Neto se redujo 3,7% proforma, llegando a \$167.382 millones. En moneda local el Ingreso Neto se redujo 1,6% proforma, lo que está explicado principalmente por (i) en septiembre del 2013 se hizo efectiva el alza de los impuestos estaduales de Rio de Janeiro (Pauta ICMS), efecto que ya habíamos traspasado a nuestros consumidores con alzas de precios a finales de 2012 y en junio de 2013 y (ii) se realizaron algunas acciones específicas en precios para incentivar el volumen.

El Costo de Explotación aumentó 2,5% proforma, lo que se explica principalmente por (i) el cambio en el mix de ventas hacia productos distribuidos de mayor costo unitario, (ii) el mayor costo del concentrado producto de la reducción de ciertos incentivos fiscales que comenzó en octubre de 2012 y que tuvo efecto completo en nuestros resultados a partir de noviembre de 2012, (iii) el efecto negativo de la depreciación del real respecto del dólar, lo que afecta el costo de las materias primas denominadas en dólares, entre las que destaca el azúcar, PET y aluminio y (iv) aumentos en el costo de la mano de obra. Estos efectos no alcanzaron a ser compensados por el menor costo por el menor volumen vendido y por el menor costo del azúcar.

Los Gastos de MDyA como porcentaje de las ventas llegaron a 22,6%, disminuyendo 7,1% proforma, principalmente por un menor gasto de marketing durante el período. Este efecto fue acentuado por la conversión de cifras a pesos chilenos, ya que en moneda local éstos se redujeron un 4,9% proforma.

Los efectos antes mencionados llevaron a un Resultado Operacional de \$18.089 millones (-25,5% proforma). El Margen Operacional fue 10,8%. En moneda local, el Resultado Operacional se redujo 24,1% en base proforma.

El EBITDA alcanzó \$25.230 millones, retrocediendo 18,0% proforma respecto al año anterior, afectado además negativamente por el efecto de conversión de cifras. El Margen EBITDA fue 15,1%. En moneda local el EBITDA registró una reducción de 16,5% proforma.

Acumulado al 31 de diciembre de 2013 vs. Acumulado al 31 de diciembre de 2012

El Volumen de Ventas llegó a 242,6 millones de cajas unitarias, lo que muestra una reducción de 4,0% proforma. Las gaseosas decrecieron un 5,4% proforma y las otras categorías de jugos y aguas aumentaron un 7,3% proforma en conjunto. El Ingreso Neto sumó \$491.861 millones, una reducción de 1,9% proforma. El Costo de Explotación en base proforma no tuvo variación. Por su parte, los Gastos en MDyA representaron un 25,3% de la venta, aumentando 41 puntos base respecto del mismo período del año anterior proforma. El Resultado Operacional llegó a \$59.119 millones, un 13,7% inferior al comparar con el año anterior proforma. El EBITDA ascendió a \$78.731 millones, 10,0% inferior respecto del año anterior proforma, y el Margen EBITDA fue 16,0%.

OPERACIONES CHILENAS

Las cifras del siguiente análisis están expresadas de acuerdo a las normas IFRS y en pesos chilenos nominales. Todas las variaciones con respecto a 2012 son nominales. En promedio en el trimestre, el peso chileno se depreció 8,2% con respecto al dólar, lo que tiene un efecto negativo en nuestros costos dolarizados.

4to Trimestre 2013 vs. 4to Trimestre 2012

En el trimestre, el Volumen de Venta alcanzó 69,0 millones de cajas unitarias, lo que implicó un crecimiento de 3,7%. El volumen de gaseosas se mantuvo estable, mientras que las categorías de aguas y jugos aumentaron un 13,1% en su conjunto. Nuestra participación de mercado de volumen en gaseosas alcanzó 67,4% en el trimestre, cifra 60 puntos base inferior al año anterior.

El Ingreso Neto ascendió a \$139.376 millones, mostrando un crecimiento de 2,6%, que se explica por una leve disminución del precio promedio por (i) un cambio en el mix de categorías, donde la categoría con mayor crecimiento es aguas y (ii) mayores presiones competitivas, que nos llevaron a realizar ciertas promociones en el segmento gaseosas en los canales tradicional y supermercados.

El Costo de Explotación se redujo 1,5%, lo que se explica principalmente por (i) un menor costo de materias primas, especialmente azúcar, producto de la baja que ésta ha presentado en los mercados internacionales y (ii) menor costo de mano de obra explicado por el cierre de la planta de Carlos Valdovinos y por la centralización en la producción de ciertos formatos. Estos efectos positivos fueron contrarrestados en parte por (i) un mayor gasto por depreciación, y (ii) un aumento en el mix de productos distribuidos (jugos y aguas), que tienen un costo unitario más alto.

Los Gastos de MDyA como porcentaje de las ventas llegaron a 25,3%, aumentando un 17,5%, lo que está explicado principalmente por (i) un aumento en los fletes de distribución y acarreo, debido a aumentos en las tarifas y por la centralización de la producción ya mencionada, (ii) mayor costo de mano de obra y (iii) un mayor gasto de marketing.

El aumento de volúmenes, los menores precios promedio y los efectos en Costos y Gastos ya explicados, llevaron a un Resultado Operacional de \$24.537 millones, un 2,1% inferior al comparar con el año anterior. El Margen Operacional alcanzó 17,6%.

El EBITDA alcanzó los \$33.773 millones, un crecimiento de 0,4%. El Margen EBITDA fue 24,2%.

Acumulado al 31 de diciembre de 2013 vs. Acumulado al 31 de diciembre de 2012

El Volumen de Ventas llegó a 234,7 millones de cajas unitarias, un crecimiento de 0,7% proforma. Las gaseosas decrecieron un 2,0% proforma y las otras categorías de jugos y aguas aumentaron un 9,3% proforma en conjunto. El Ingreso Neto sumó \$477.918 millones, un crecimiento de 0,4% proforma. El Costo de Explotación retrocedió 2,6% proforma. Por su parte, los Gastos en MDyA representaron un 26,6% de la venta, 179 puntos base superior al comparar con el año anterior proforma. El Resultado Operacional llegó a \$66.620 millones, 1,0% superior respecto del año anterior proforma. El EBITDA ascendió a \$102.587 millones aumentando 5,6% proforma. El Margen de EBITDA fue 21,5%.

OPERACIONES PARAGUAYAS

Las cifras del siguiente análisis están expresadas de acuerdo a las normas IFRS y en pesos chilenos nominales. Todas las variaciones con respecto a 2012 son nominales. En promedio en el trimestre, el guaraní paraguayo se depreció un 0,5% con respecto al dólar, lo que tiene un efecto directo negativo en nuestros costos dolarizados. Con respecto al peso chileno se apreció un 7,7%, lo que originó un efecto contable positivo en la conversión de cifras al consolidar. Para mejor entendimiento de la operación en Paraguay, se adjuntan cifras en moneda local nominal.

4to Trimestre 2013 vs. 4to Trimestre 2012

En el trimestre, el Volumen de Venta alcanzó 18,1 millones de cajas unitarias, lo que implicó una reducción de 4,0%. El volumen de gaseosas se contrajo 6,0%, mientras que las categorías de aguas y jugos crecieron 9,8% en conjunto explicado mayoritariamente por el lanzamiento de jugos en versiones reducidas en calorías, segmento en el cual no participábamos. La caída en volúmenes de gaseosas se explica por (i) el bajo crecimiento del consumo y (ii) la relativa apreciación del tipo de cambio real, que provoca un aumento de la demanda local por productos adquiridos en los países fronterizos, en desmedro de productos internos. Nuestra participación de mercado de volumen en gaseosas alcanzó 61,1% en el trimestre, cifra 90 puntos base superior respecto al año anterior. Cabe mencionar que este es el primer trimestre luego de la entrada de un nuevo competidor a la categoría en que la participación de mercado se expande.

El Ingreso Neto ascendió a \$33.171 millones, mostrando un aumento de 3,6%, que se explica por el efecto de la conversión de cifras producto de la apreciación del guaraní paraguayo respecto del peso chileno y aumentos de precio en línea con la inflación local. En moneda local, el ingreso se redujo un 1,9%, producto de la caída en los volúmenes.

El Costo de Explotación disminuyó 4,0% y en moneda local éste disminuyó 9,1%, lo que se explica principalmente por un menor costo de azúcar que no alcanzó a ser compensado por un mayor gasto por depreciación de bienes de capital producto de las inversiones que hemos realizado.

Los Gastos de MDyA como porcentaje de las ventas llegaron a 13,9%, disminuyendo 19,6%. En moneda local estos se redujeron 23,3% principalmente por (i) menores gastos de marketing y (ii) menores gastos de fletes y distribución.

El aumento de precios y volúmenes y los efectos en Costos y Gastos ya explicados, llevaron a un Resultado Operacional de \$7.744 millones, un 67,6% superior al comparar con el año anterior. El Margen Operacional alcanzó 23,3%. En moneda local el Resultado Operacional aumentó 58,6%.

El EBITDA alcanzó \$10.530 millones, un crecimiento de 52,9% y el Margen EBITDA fue 31,7%. En moneda local el EBITDA aumentó 44,7%.

Acumulado al 31 de diciembre de 2013 vs. Acumulado al 31 de diciembre de 2012

El Volumen de Ventas llegó a 61,2 millones de cajas unitarias, lo que muestra una reducción de 3,3%. Las gaseosas decrecieron un 4,1% y las otras categorías de jugos y aguas crecieron 2,2% en conjunto. El Ingreso Neto sumó \$112.254 millones, un aumento de 4,9%. El Costo de Explotación se redujo un 0,9%. Por su parte, los Gastos en MDyA representaron un 21,1% de la venta, 63 puntos base superior al comparar con el año anterior. El Resultado Operacional llegó a \$15.054 millones, 37,5% superior respecto del año anterior. El EBITDA ascendió a \$25.529 millones, un 42,1% de aumento. El Margen de EBITDA fue 22,7%.

Otros

- La cuenta de ingresos y gastos financieros netos mostró un gasto de \$9.880 millones, lo que se compara con los \$4.171 millones de gasto el mismo trimestre del año anterior proforma, explicado por un incremento en la deuda financiera neta.
- La cuenta de Resultados por Inversión en Empresas Relacionadas pasó de una utilidad de \$12 millones proforma, a una utilidad de \$283 millones, principalmente por una mayor utilidad en CMF.
- La cuenta de otros ingresos y gastos mostró una pérdida de \$12.706 millones, lo que se compara con la utilidad de \$17.664 millones reportada el mismo trimestre del año anterior proforma, pérdidas que se explican en gran medida por (i) cambio de criterio en valoración de Leao, (ii) impuestos a los débitos bancarios en Argentina, (iii) mayores provisiones por contingencias en Brasil.
- La cuenta Resultado por Unidades de Reajuste y Diferencias de Cambio pasó de una pérdida de \$1.713 millones proforma a una pérdida de \$7.749 millones. Dicha pérdida está explicada por (i) el aumento del stock de deuda expresada en UF respecto al año anterior, y (ii) actualización de cuentas por pagar en moneda extranjera por parte de filiales en Argentina y Paraguay.
- El impuesto a la Renta pasó de -\$23.763 millones, a -\$1.346 millones, principalmente producto de el reverso de un pasivo por impuesto diferido en Brasil.
- La Utilidad Neta Atribuible a los Controladores del trimestre fue \$33.917 millones, una reducción de 38,6% con respecto al mismo período del año anterior proforma, con lo cual el margen neto alcanzó 7,1%.

Análisis de Balance

- Al 31 de diciembre de 2013 la Deuda Neta de la Compañía alcanzó a US\$1.110,5 millones.
- El monto del total de activos financieros ascendió a US\$215,6 millones. Estos excedentes de caja están invertidos en fondos mutuos de renta fija de corto plazo y depósitos a plazo, y están denominados un 56,4% en pesos chilenos, un 24,4% en reales brasileros, un 8,5% en dólares, un 7,0% en pesos argentinos y un 3,6% en guaraníes paraguayos.
- El nivel de deuda financiera por su parte alcanzó los US\$1.326,1 millones, de los cuales US\$575millones corresponden a la emisión de bonos en el mercado estadounidense realizada en septiembre de 2013. Para dicho bono, se tomaron Cross Currency Swaps ("CCS") a Reales y UF, de manera que del total de la deuda (después de considerar los CCS) un 51,2% está denominado en UF, un 38,9% en reales brasileros, un 5,3% en pesos argentinos, un 4,2% en pesos chilenos y un 0,4% en dólares.

Hechos Recientes

• El día 18 de diciembre de 2013, conforme a lo autorizado en la Junta General de Ordinaria de Accionistas de la compañía, se anunció el pago de un Dividendo Provisorio, con cargo a los resultados del ejercicio 2013, por un monto de \$13,10 por cada acción de la Serie A y \$14,41 por cada acción de la Serie B. Este dividendo estuvo a disposición de los accionistas a partir del día 23 de enero de 2014.

II. Principales Indicadores

(ver cuadro adjunto)

Los principales indicadores señalados en el cuadro adjunto muestran para ambos períodos la sólida posición de rentabilidad de Embotelladora Andina S.A.

Los indicadores de liquidez y endeudamiento se mantienen sólidos, aunque con una baja por el mayor nivel de endeudamiento originado por la fusión con Embotelladoras Coca Cola Polar S.A. y la reciente emisión de obligaciones con el público por 5 millones de UF y emisión de 575 millones de US\$ para la reciente compra efectuada de la Compañía de Bebidas Ipiranga, con una composición de balance que refleja el mayor endeudamiento de la Compañía y los mayores activos adquiridos durante el reciente período. El gasto financiero neto alcanzó a \$23.971 millones y el resultado antes de intereses e impuestos a \$113.233 millones, lográndose una cobertura de intereses de 5,72 veces.

Al cierre del presente período los indicadores de rentabilidad operacional se vieron levemente afectados a la baja por los mayores costos registrados en 2013, respecto al año 2012, los cuales se explican en el punto I.

III. Análisis Valores Libro y Valor Económico de los Activos

Respecto de los principales activos de la Sociedad, cabe mencionar lo siguiente:

En relación con el Capital de Trabajo, dada la alta rotación de los ítems que lo componen, sus valores en libros son representativos de sus valores de mercado.

Los valores del activo fijo de las empresas nacionales y extranjeras se presentan a su valor de adquisición. Para el caso de empresas extranjeras, los activos fijos se encuentran valorizados de acuerdo a las disposiciones de la NIC 16.

La depreciación es calculada sobre el valor actualizado de los bienes de acuerdo con los años de vida útil restante de cada bien.

Todos aquellos activos fijos considerados prescindibles se encuentran valorizados a sus respectivos valores de mercado.

Las inversiones en acciones en que la Sociedad tiene influencia significativa sobre la sociedad emisora, han sido valorizadas de acuerdo al método del Valor Patrimonial Proporcional, reconociéndose la participación de la Sociedad en los resultados de cada ejercicio de la sociedad emisora sobre la base devengada, eliminándose los resultados no realizados por transacciones entre empresas relacionadas.

En resumen, los activos se presentan valorizados de acuerdo a principios y normas de contabilidad generalmente aceptadas y a las instrucciones impartidas al respecto por la Superintendencia de Valores y Seguros, expuestas en Nota 2 de los Estados Financieros.

IV. Análisis de los Principales Componentes del Flujo de Efectivo

Flujo de Efectivo (Millones de Ch\$)	dic-13	dic-12	Var. Ch\$	Var. %
de la Operación	172.085	188.857	-16.772	-9%
de Financiamiento	303.106	-3.551	306.657	-8636%
de Inversión	-447.550	-156.170	-291.380	-187%
Flujo neto del período	27.641	29.136	-1.495	-5%

La Sociedad generó durante el presente período, un flujo neto positivo de \$27.641 millones, el que se descompone de la siguiente manera:

Las actividades de la operación generaron un flujo neto positivo de \$172.085 millones, lo que implicó una variación negativa de \$16.772 millones con respecto del año anterior, que se explica principalmente por mayores pagos de intereses por los mayores endeudamientos adquiridos por la Sociedad.

Las actividades de financiamiento generaron un flujo positivo de \$303.106 millones, con una variación positiva respecto del año anterior de \$306.657 millones, explicada principalmente por la emisión de 5 millones de UF de obligaciones con el público en el mercado nacional y la emisión de 575 millones de US\$ de obligaciones con el público en el mercado internacional, compensada parcialmente con el prepago de obligaciones con instituciones financieras de corto plazo.

Las actividades de inversión generaron un flujo negativo de \$447.550 millones, con una variación negativa de \$291.380 millones con respecto del año anterior, que se explica fundamentalmente por la compra de Compañía de Bebidas Ipiranga en Brasil y mayores incorporaciones al activo fijo.

V. Análisis de Riesgo de Mercado

Riesgo Tasa Interés

Al 31 de diciembre de 2013, la empresa mantiene la totalidad de sus obligaciones de deuda denominada a tasa fija en UF (es variable). En consecuencia, el riesgo de fluctuaciones en las tasas de interés de mercado respecto de los flujos de caja de la empresa es bajo.

El mayor endeudamiento de la Compañía corresponde a Bonos de propia emisión los cuales se encuentran denominados en unidades de fomento, que está indexada a la inflación en Chile (las ventas de la Compañía se correlacionan con la variación de la UF). Si la inflación en Chile, hubiese generado una variación de la unidad de fomento de un 4% durante el período 01 de enero al 31 de diciembre de 2013 (en vez de 2,05%, sin considerar cambios en el nivel de ventas), los resultados de la Sociedad hubiesen sido menores en M\$5.204.394.

Riesgo de Tipo de cambio

La compañía está expuesta a tres tipos de riesgo originados por la volatilidad de los tipos de cambio:

a) La exposición de las inversiones en el extranjero: dicho riesgo se origina en la conversión de las inversiones netas desde la moneda funcional de cada país (Real Brasileño, Peso Argentino, Guaraní Paraguayo) a la moneda de presentación de la matriz (Peso Chileno). La apreciación o devaluación del peso chileno respecto a cada una de las monedas funcionales de cada país, origina disminuciones e incrementos patrimoniales, respectivamente. La Compañía no efectúa coberturas respecto a este riesgo.

a.1 Inversión en Argentina

Al 31 de diciembre de 2013, la Sociedad mantiene una inversión neta de M\$85.208.413 en Argentina, compuesta por el reconocimiento de activos por M\$218.591.509 y pasivos por M\$133.383.094. Dichas inversiones reportan el 29% de los ingresos por ventas de la Compañía.

Al 31 de diciembre de 2013, la devaluación experimentada por el peso argentino respecto al peso chileno durante el 2013 ascendió a un 21.3%.

Actualmente, existen restricciones cambiarias en Argentina y un mercado paralelo de divisas con un tipo de cambio más alto que el oficial.

Si el tipo de cambio oficial en Argentina se devaluara llegando al valor informal de \$11,8 (devaluación de un 54%), como consecuencia la Compañía tendría un menor resultado por la operación Argentina de M\$6.217.050, y una disminución patrimonial de M\$24.152.319, originada por un menor reconocimiento de M\$59.665.147 de activos y M\$35.512.827 de pasivos.

a.2 Inversión en Brasil

Al 31 de diciembre de 2013, la Sociedad mantiene una inversión neta de M\$258.969.548 en Brasil, compuesta por el reconocimiento de activos por M\$750.945.404 y pasivos por M\$491.975.856. Dichas inversiones reportan el 32% de los ingresos por venta de la Compañía.

Al 31 de diciembre de 2013, la devaluación experimentada por el real brasilero respecto al peso chileno durante el 2013 ascendió a un 4.9%.

Si el tipo de cambio del real brasileño se devaluara un 5% adicional respecto al peso Chileno, la compañía tendría un reducción en los resultados reconocidos por las operaciones en Brasil de M\$2.146.913 y una reducción patrimonial de M\$7.060.589, compuesta por un menor reconocimiento de activos por M\$14.730.330 y un menor reconocimiento de pasivos por M\$7.669.740.

a.3 Inversión en Paraguay

Al 31 de diciembre de 2013, la Sociedad mantiene una inversión neta de M\$232.803.106 en Paraguay, compuestas por el reconocimiento de activos por M\$275.124.795 y pasivos por M\$42.321.689. Dichas inversiones reportan el 7% de los ingresos por ventas de la Compañía.

Al 31 de diciembre de 2013, la apreciación experimentada por el guaraní paraguayo respecto al peso chileno durante el 2013 ascendió a un 5,3%.

Si el tipo de cambio del guaraní paraguayo se devaluara un 5% adicional respecto al peso Chileno, la compañía tendría un incremento en los resultados reconocidos por las operaciones en Paraguay de M\$707.175 y un incremento patrimonial de M\$11.428.274, compuesta por un mayor reconocimiento de activos por M\$13.674.695 y un mayor reconocimiento de pasivos por M\$2.246.421.

b) Exposición neta de activos y pasivos en moneda extranjera: dicho riesgo se origina principalmente en la mantención de obligaciones en dólares, por lo cual la volatilidad del dólar estadounidense respecto a la moneda funcional de cada país genera una variación en la valorización de dichas obligaciones, con el consiguiente efecto en resultados.

La Sociedad mantiene al 31 de diciembre de 2013 una posición pasiva neta en dólares de M\$ 335.043.304, compuesta básicamente por obligaciones con el publico y obligaciones bancarias M\$345.065.237 compensados parcialmente por activos financieros denominados en dólares por M\$10.021.933.

Del total de pasivos financieros denominados en dólares, M\$39.643.853 provienen de deudas tomadas por la operación de Brasil y que están expuestos a la volatilidad del real Brasilero respecto al dólar estadounidense. Por otro lado M\$305.421.384 de los pasivos en dólares corresponden a las operaciones Chilenas, Por lo cual están expuestos a la volatilidad del peso chileno respecto al dólar estadounidense.

Con el objeto de proteger a la Compañía de los efectos en resultado producto de la volatilidad del real brasileño y el peso chileno respecto al dólar estadounidense, se han contratado derivados (cross currency swaps) que cubrir casi el 100% de las obligaciones financieras denominadas en dólares.

Al designar dichos contratos como derivados de cobertura, los efectos en resultados por las variaciones en el peso chileno y el real brasilero respecto al dólar estadounidense, son mitigados anulando su exposición al tipo de cambio.

Al 31 de diciembre de 2013 la exposición neta de la Compañía a monedas extranjeras sobre activos y pasivos existentes, descontando los contratos derivados contratados, es una posición activa de M\$1.418.329.

c) Exposición de activos comprados o indexados a moneda extranjera: dicho riego se origina en las compras de materias primas e inversiones de propiedades, planta y equipos, cuyos valores están expresados en moneda distinta a la funcional de la filial. Dependiendo de la volatilidad del tipo de cambio se pueden generar variaciones de valor de los costos o inversiones a través del tiempo. Las compras anuales de materias primas denominadas o indexadas en dólares, asciende a un 19,1% de nuestros costos de ventas o aproximadamente 334 millones de dólares.

Adicionalmente, y dependiendo de las condiciones de mercado, la Compañía efectúa contratos de derivados de moneda extranjera para aminorar el efecto del tipo de cambio en los egresos de caja expresados en dólares norteamericanos que corresponden principalmente a pago de proveedores de materias primas y activo fijo. Al 31 de diciembre se han cubierto 103,3 millones de dólares de compras futuras.

De acuerdo al porcentaje de compras de materias primas que se efectúan o se indexan a dólares norteamericanos, una eventual devolución de monedas respecto al dólar en un 5% en los cuatro países donde opera la Compañía y, descontados los contratos de derivados tomados para mitigar el efecto volatilidad de las monedas, manteniendo todo constante, originaría un menor resultado acumulado al 31 de diciembre de 2013 ascendente a M\$6.843.447. Actualmente, la Compañía tiene contratos para cubrir este efecto solo en Chile.

d) Riesgo de commodities

La empresa enfrenta el riesgo de las fluctuaciones de precio en los mercados internacionales del azúcar, aluminio y resina de PET, insumos necesarios para la elaboración de bebestibles y envases, los que en conjunto representan entre un 35% y 40% del costo de explotación. Los posibles efectos que existirían dentro de los presentes estados consolidados de situación financiera ante un 5% de eventual alza de precios de sus principales materias primas, sería aproximadamente una reducción de nuestros resultados acumulados al 31 de diciembre de 2013 del orden de M\$8.173.520. Para minimizar y/o estabilizar dicho riesgo, con frecuencia se toman contratos de abastecimiento y compras anticipadas cuando las condiciones de mercado lo aconsejan. Asimismo, se han utilizado instrumentos de derivados de commodities.

Este documento puede contener proyecciones que reflejan una expectativa de buena fe de Embotelladora Andina S.A. y están basadas en información actualmente disponible. Sin embargo, los resultados que finalmente se obtengan están sujetos a diversas variables. Muchas de las cuales están más allá del control de la Compañía y que podrían impactar en forma importante el desempeño actual. Dentro de los factores que pueden causar un cambio en el desempeño están: las condiciones políticas y económicas sobre el consumo privado, las presiones de precio resultantes de descuentos competitivos de otros embotelladores, las condiciones climáticas en el Cono Sur y otros factores de riesgo que serían aplicables de tiempo en tiempo y que son periódicamente informados en los reportes a las autoridades regulatorias pertinentes.

Embotelladora Andina S.A.

Principales Indices

INDICADOR	Unidad	dic-13	dic-12	Dic 13 vs Dic 12
LIQUIDEZ				
Liquidez Corriente	Veces	1,15	0,95	-0,22
Razón Acida	Veces	0,83	0,69	-0,17
Capital de Trabajo	Mill. Ch\$	36.689	73.770	-43.215
ACTIVIDAD				
Inversiones	Mill. Ch\$	183.697	143.764	99.366
Rotación Inventarios	Veces	8,50	9,52	0,56
Permanencia Inventarios	Días	42,34	37,81	-2,98
ENDEUDAMIENTO				
Razón de Endeudamiento	%	136,32%	72,32%	60,76%
Pasivos Corto Plazo	%	33,47%	53,44%	-17,96%
Pasivos Largo Plazo	%	66,53%	46,56%	17,96%
Cobertura Gastos Financieros	Veces	5,72	16,01	-11,02
RENTABILIDAD				
Sobre Patrimonio	%	10,26%	13,52%	-1,49%
Sobre Activo Total	%	4,91%	7,68%	-1,77%
Sobre Activos Operacionales	%	11,40%	14,74%	1,22%
Resultado Operacional	Mill. Ch\$	105.391	154.164	15.253
Margen Operacional	%	11,26%	13,15%	-0,47%
R.A.I.I.D.A.I.E.	Mill. Ch\$	220.541	189.043	107.351
Margen R.A.I.I.D.A.I.E.	%	14,49%	16,13%	-0,23%
Retorno Dividendos Serie A	%	3,87%	3,47%	1,52%
Retorno Dividendos Serie B	%	3,26%	2,94%	1,16%

		Octubr	e-Diciembre de 20	013			Octubre- Dicien	bre de 2012		
	Operaciones	Operaciones	Operaciones	Operaciones		Operaciones	Operaciones	Operaciones	=	
	chilenas	brasileñas	argentinas	paraguayas	Total (1)	chilenas	brasileñas	argentinas	Total (1)	Variación %
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	69,0	86,1	67,8	18,1	240,9	66,5	64,9	59,1	209,3	15,1%
Gaseosas	50,4	69,0	59,8	15,5	194,7	50,1	57,1	53,1	176,8	10,2%
Agua Mineral	10,0	2,1	5,9	1,6	19,6	8,1	1,7	4,7	16,0	22,3%
Jugos	8,5	10,0	2,2	1,0	21,7	8,3	4,5	1,3	14,9	45,3%
Cerveza	0,0	4,9	0,0	N/A	5,0	0,0	1,6	N/A	1,6	210,7%
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	139.376	167.382	135.617	33.171	475.460	135.884	123.721	113.663	403.753	17,8%
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(79.628)	(111.402)	(75.581)	(20.803)	(287.329)	(80.868)	(73.263)	(62.372)	(236.620)	21,4%
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	59.748	55.980	60.036	12.368	188.131	55.015	50.458	51.291	167.134	12,6%
Margen / Ingresos	42,9%	33,4%	44,3%	37,3%	39,6%	40,5%	40,8%	45,1%	41,4%	
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN	(35.211)	(37.890)	(43.116)	(4.624)	(120.841)	(29.961)	(30.049)	(36.166)	(101.925)	18,6%
MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN										
GASTOS CORPORATIVOS (2)					(1.397)				(1.183)	18,1%
RESULTADO OPERACIONAL	24.537	18.089	16.920	7.744	65.894	25.055	20.409	15.125	64.026	2,9%
Resultado Operacional / Ingresos	17,6%	10,8%	12,5%	23,3%	13,9%	18,4%	16,5%	13,3%	15,9%	
FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (3)	33.773	25.230	22.701	10.530	90.838	33.644	24.039	18.824	82.212	10,5%
FCO / Ingresos	24,2%	15,1%	16,7%	31,7%	19,1%	24,8%	19,4%	16,6%	20,4%	
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)					(9.880)				(3.814)	159,0%
RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.					(9.880)				(3.614)	2346,2%
OTROS INGRESOS Y EGRESOS					(12.706)				(4.657)	172,9%
RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE					(7.749)				(1.713)	352,4%
Y DIFERENCIAS DE CAMBIO					(1.143)				(1.713)	332,470
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.					35.842				53.854	-33,4%
IMPUESTOS					(1.346)				(14.547)	90,7%
NET INCOME					34.496				39.307	-12,2%
MINORITY INTEREST	! 				(579)				(632)	-8,4%
UTILIDAD NETA ATRIBUIBLE A LOS CONTROLADORES					33.917				38.675	-12,3%
Utilidad / Ingresos					7,1%				9,6%	
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN					946,6				946,6	
UTILIDAD POR ACCIÓN					35,8				40,9	
UTILIDAD POR ADR					215,0				245,1	-12,3%

UTILIDAD POR ADR

(1) El total puede ser distinto a la suma de los cuatro países debido a que existen eliminaciones entre países.

⁽²⁾ Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones (3) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

Tipo de cambio: \$516,84

Octubre-Diciembre de 2013 Octubre- Diciembre de 2012 Operaciones Operaciones Operaciones Operaciones Operaciones Operaciones Operaciones Variación % Total (1) Total (1) . brasileñas . brasileñas chilenas argentinas chilenas argentinas paraguayas VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU) 240,9 209,3 15,1% 67,8 18,1 59,1 69,0 86,1 66,5 64,9 Gaseosas 50.4 69.0 59.8 15.5 194.7 50.1 57.1 53.1 176.8 10.2% Agua Mineral 10,0 2,1 5,9 1,6 19,6 8,1 1,7 4,7 16,0 22,3% Jugos 8,5 10,0 2,2 1,0 21,7 8,3 4,5 1,3 14,9 45,3% 210,7% 5,0 Cervezas 0,0 4,9 0,0 N/A 0,0 1,6 N/A 1,6 INGRESOS DE EXPLOTACIÓN 269.7 323.9 262.4 64.2 919.9 284.4 258.9 237.9 845.1 8.9% COSTOS DE EXPLOTACIÓN (40,2)(495,2)12,3% (154,1)(215,5)(146,2)(555,9)(169,3)(153,3)(130,5)MARGEN DE EXPLOTACIÓN 115,6 108,3 116,2 23,9 364,0 115,1 105,6 107,4 349,8 4,1% Margen / Ingresos 42,9% 33,4% 44,3% 37,3% 39,6% 40,5% 40,8% 45,1% 41,4% (8,9) GASTOS DE ADMINISTRACIÓN (68,1)(73,3)(83.4)(233.8) (62,7)(62.9)(75,7)(213.3)9.6% MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN **GASTOS CORPORATIVOS (2)** 9,2% (2,5)RESULTADO OPERACIONAL 47,5 35,0 32,7 15,0 127,5 52,4 42,7 31,7 134,0 -4,9% Resultado Operacional / Ingresos 17.6% 10.8% 12.5% 23.3% 13.9% 18.4% 16.5% 13.3% 15.9% FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (3) 65,3 48,8 43,9 20,4 175,8 70,4 50,3 39,4 172,1 2,1% FCO / Ingresos 24,2% 15,1% 16,7% 31,7% 19,1% 24,8% 19,4% 16,6% 20,4% GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos) (19,1)(8.0) 139.5% RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION. 0,5 0,0 2161,3% **OTROS INGRESOS Y EGRESOS** (24,6)(9,7)152,2% RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE (15,0)318,2% (3,6)Y DIFERENCIAS DE CAMBIO UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT. 69,3 112,7 -38,5% IMPUESTOS (30,4)(2,6)91,4% UTILIDAD NETA 66,7 82,3 -18,9% INTERÉS MINORITARIO (1,1)(1,3)-15,3% UTILIDAD NETA ATRIBUIBLE A LOS CONTROLADORES 65,6 80.9 -18,9% Utilidad / Ingresos 7,1% 9,6% PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN 946.6 946.6 LITILIDAD POR ACCIÓN 0.07 0,09

Tipo de cambio:

\$ 477.78

0,51

-18,9%

OTILIDAD I OK AGGION	0,01
UTILIDAD POR ADR	0,42
(A) = () () () () () () () () ()	

El total puede ser distinto a la suma de los cuatro países debido a que existen eliminaciones entre países.
 Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones

⁽³⁾ Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

		Fnero	- Diciembre de 20	13			Enero - Diciemi	bre de 2012		
	Operaciones	Operaciones	Operaciones	Operaciones		Operaciones	Operaciones	Operaciones		
	chilenas	brasileñas	argentinas	paraguayas	Total (1)	chilenas	brasileñas	argentinas	Total (1)	Variación %
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	234,7	242,6	224,4	61,2	763,0	185,4	225,0	167,0	596,2	28,0%
Gaseosas	174,4	205,2	200,4	53,5	633,5	149,9	197,8	153,4	517,6	22,4%
Agua Mineral	30,0	6,2	18,0	4,4	58,5		5,8	9,8	34,0	72,1%
Jugos	30,3	22,9	6,0	3,4	62,6		16,2	3,8	39,4	59,0%
Cerveza	0,1	8,4	0,0	N/A	8,5	0,0	5,2	NA	5,2	61,4%
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	477.918	491.861	441.229	112.254	1.521.681	374.873	451.597	315.336	1.172.293	29,8%
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(283.988)	(308.360)	(250.551)	(73.500)	(914.818)	(224.025)	(272.890)	(181.924)	(698.955)	30,9%
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	193.930	183.502	190.678	38.753	606.864	150.848	178.707	133.412	473.338	28,2%
Margen / Ingresos	40,6%	37,3%	43,2%	34,5%	39,9%	40,2%	39,6%	42,3%	40,4%	
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN	(127.311)	(124.383)	(155.211)	(23.700)	(430.604)	(93.164)	(114.060)	(101.321)	(314.295)	37,0%
GASTOS CORPORATIVOS (2)					(4.975)				(4.879)	2,0%
RESULTADO OPERACIONAL	66.620	59.119	35.467	15.054	171.284	57.685	64.647	32.091	154.164	11,1%
Resultado Operacional / Ingresos	13,9%	12,0%	8,0%	13,4%	11,3%		14,3%	10,2%	13,2%	
FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (3)	102.587	78.731	52.749	25.529	254.621	81.975	80.711	43.292	207.988	22,4%
FCO / Ingresos	21,5%	16,0%	12,0%	22,7%	16,7%	21,9%	17,9%	13,7%	17,7%	
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)					(23.971)				(8.445)	183,9%
RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.					783				1.770	-55,7%
OTROS INGRESOS Y EGRESOS					(23.288)				(14.490)	60,7%
RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE					(11.576)				(6.225)	86,0%
Y DIFERENCIAS DE CAMBIO					(11.070)				(0.220)	00,070
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.					113.233				126.774	-10,7%
IMPUESTOS					(22.966)				(38.505)	-40,4%
UTILIDAD NETA					90.267				88.269	2,3%
INTERÉS MINORITARIO					(1.285)				(632)	103,2%
UTILIDAD NETA ATRIBUIBLE A LOS CONTROLADORES					88.983				87.637	1,5%
Utilidad / Ingresos					5,8%				7,5%	,
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN					946,6				801,6	
UTILIDAD POR ACCIÓN					94,0				109,3	
UTILIDAD POR ADR					564,0				655,9	-14,0%

UTILIDAD POR ADR

(1) El total puede ser distinto a la suma de los cuatro países debido a que existen eliminaciones entre países.
(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones
(3) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

Tipo de cambio: \$495,49

Tipo de cambio: \$ 486,33

		Enero	- Diciembre de 20	013			Enero - Diciem	bre de 2012	!	
	Operaciones	Operaciones	Operaciones	Operaciones	Total (1)	Operaciones	Operaciones	Operaciones	Total (1)	Variación %
	chilenas	brasileñas	argentinas	paraguayas	10tal (1)	chilenas	brasileñas	argentinas	Total (1)	variacion %
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	234,7	242,6	224,4	61,2	763,0	185,4	225,0	167,0	596,2	28,0%
Gaseosas	174,4	205,2	200,4	53,5	633,5	149,9	197,8	153,4	517,6	22,4%
Agua Mineral	30,0	6,2	18,0	4,4	58,5	16,8	5,8	9,8	34,0	72,1%
Jugos	30,3	22,9	6,0	3,4	62,6	18,6	16,2	3,8	39,4	59,0%
Cervezas	0,1	8,4	0,0	N/A	8,5	0,0	5,2	NA	5,2	61,4%
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	964,5	992,7	890,5	226,6	3.071,1	770,8	928,6	648,4	2.410,5	
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(573,1)	(622,3)	(505,7)	(148,3)	(1.846,3)	(460,6)	(561,1)	(374,1)	(1.437,2)	28,5%
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	391,4	370,3	384,8	78,2	1.224,8	310,2	367,5	274,3	973,3	25,8%
Margen / Ingresos	40,6%	37,3%	43,2%	34,5%	39,9%	40,2%	39,6%	42,3%	40,4%	
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN	(256,9)	(251,0)	(313,2)	(47,8)	(869,0)	(191,6)	(234,5)	(208,3)	(646,3)	34,5%
MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN					(40.0)				(40.0)	0.40
GASTOS CORPORATIVOS (2)	404.5	440.0	74.0	20.4	(10,0)	440.0	400.0	00.0	(10,0)	
RESULTADO OPERACIONAL	134,5	-,-		30,4	,	118,6	132,9	66,0	317,0	-,
Resultado Operacional / Ingresos	13,9%			13,4%		15,4%	14,3%	10,2%	13,2%	
FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (3)	207,0	,		51,5		168,6	166,0	89,0	427,7	
FCO / Ingresos	21,5%	16,0%	12,0%	22,7%	16,7%	21,9%	17,9%	13,7%	17,7%	
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)					(48,4)				(17,4)	178,6%
RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.					1,6				3,6	
OTROS INGRESOS Y EGRESOS					(47,0)				(29,8)	
RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE					(23,4)				(12,8)	
Y DIFERENCIAS DE CAMBIO					(==, .,				(-,-,	J=,-,-
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.					228,5				260,7	-12,3%
IMPUESTOS					(46,4)				(79,2)	-41,5%
UTILIDAD NETA					182,2				181,5	0,4%
INTERÉS MINORITARIO					(2,6)				(1,3)	99,4%
UTILIDAD NETA ATRIBUIBLE A LOS CONTROLADORES	+				179,6				180,2	-0,3%
Utilidad / Ingresos					5,8%				7,5%	
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN	T				946,6				801,6	
UTILIDAD POR ACCIÓN					0,19				0,22	
UTILIDAD POR ADR					1.14				1.35	-15.6%

UTILIDAD POR ADR

(1) El total puede ser distinto a la suma de los cuatro países debido a que existen eliminaciones entre países.

⁽²⁾ Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones

⁽³⁾ Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

PROFORMA* Resultados del Cuarto Trimestre Octubre - Diciembre

(En millones de pesos nominales, excepto por acción)

[Octubre	e - Diciembre de 2	013			Octubre-	Diciembre de 201	12 (*)		
	Operaciones	Operaciones	Operaciones	Operaciones	T. (.) (4)	Operaciones	Operaciones	Operaciones	Operaciones	T. () (4)	14
	chilenas	brasileñas	argentinas	paraguayas	Total (1)	chilenas	brasileñas	argentinas	paraguayas	Total (1)	Variación %
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	69,0	86,1	67,8	18,1	240,9	66,5	92,5	59,1	18,8	237,0	
Gaseosas	50,4	69,0	59,8	15,5	194,7	50,1	76,2	53,1	16,5	195,9	
Agua Mineral	10,0	2,1	5,9	1,6	19,6	8,1	2,1	4,7	1,5	16,4	19,3%
Jugos	8,5	10,0	2,2	1,0	21,7	8,3	9,1	1,3	0,8	19,6	
Cerveza	0,0	4,9	0,0	N/A	5,0	0,0	5,1	N/A	NA	5,1	-1,8%
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	139.376	167.382	135.617	33.171	475.460	135.884	173.738	113.663	32.028	453.771	4,8%
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(79.628)	(111.402)	(75.581)	(20.803)	(287.329)	(80.868)	(108.693)	(62.372)	(21.658)	(272.050)	5,6%
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	59.748	55.980	60.036	12.368	188.131	55.015	65.045	51.291	10.370	181.721	3,5%
Margen / Ingresos	42,9%	33,4%	44,3%	37,3%	39,6%	40,5%	37,4%	45,1%	32,4%	40,0%	
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN	(35.211)	(37.890)	(43.116)	(4.624)	(120.841)	(29.961)	(40.778)	(36.166)	(5.750)	(112.654)	7,3%
MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN GASTOS CORPORATIVOS (2)					(1.397)					(1.183)	18,1%
RESULTADO OPERACIONAL	24.537	18.089	16.920	7.744	65.894	25.055	24.267	15.125	4.620	67.884	-2,9%
Resultado Operacional / Ingresos	17,6%	10,8%	12,5%	23,3%	13,9%	18,4%	14,0%	13,3%	14,4%	15,0%	1
FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (3)	33.773	25.230	22.701	10.530	90.838	33.644	30.765	18.824	6.888	88.938	2,1%
FCO / Ingresos	24,2%	15,1%	16,7%	31,7%	19,1%	24,8%	17,7%	16,6%	21,5%	19,6%	ı
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)					(9.880)					(4.171)	136,8%
RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.					283					(4.171)	
OTROS INGRESOS Y EGRESOS					(12.706)					17.664	-171,9%
RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE					(7.749)					(1.713)	
Y DIFERENCIAS DE CAMBIO					(1.140)					(1.7 10)	002,470
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.					35.842					79.675	-55,0%
IMPUESTOS					(1.346)					(23.763)	94,3%
UTILIDAD NETA					34.496					55.912	-38,3%
INTERÉS MINORITARIO					(579)					(632)	-8,4%
UTILIDAD NETA ATRIBUIBLE A LOS CONTROLADORES	S				33.917					55.280	-38,6%
Utilidad / Ingresos					7,1%					12,2%	
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN	I				946,6					946,6	
UTILIDAD POR ACCIÓN					35,8					58,4	ı
UTILIDAD POR ADR					215,0					350,4	-38,6%

^{*} Para efectos comparativos con el 2013 las cifras del 2012, incluyen las operaciones de Ipiranga

⁽¹⁾ El total puede ser distinto a la suma de los cuatro países debido a que existen eliminaciones entre países.
(2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones
(3) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

PROFORMA* Resultados del Cuarto Trimestre Octubre - Diciembre

(En millones de dólares nominales, excepto por acción)

(En millones de dólares nominales, excepto por acción		Tipo de cambio:	\$ 516,84				Tipo de cambio:	\$ 477,78			
		Octubr	e - Diciembre de 2	2013			Octubre	- Diciembre de 20	112 (*)		
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	Variación %
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	69,0	86,1	67,8	18,1	240,9	66,5	92,5	59,1	18,8	237,0	1,7%
Gaseosas	50,4	69,0	59,8	15,5	194,7	50,1	76,2	53,1	16,5	195,9	-0,6%
Agua Mineral	10,0	2,1	5,9	1,6	19,6	8,1	2,1	4,7	1,5	16,4	19,3%
Jugos	8,5	10,0	2,2	1,0	21,7	8,3	9,1	1,3	0,8	19,6	10,6%
Cervezas	0,0	4,9	0,0	N/A	5,0	0,0	5,1	0,0	NA	5,1	-1,8%
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	269,7	323,9	262,4	64,2	919,9	284,4	363,6	237,9	67,0	949,7	-3,1%
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(154,1)	(215,5)	(146,2)	(40,2)	(555,9)	(169,3)	(227,5)	(130,5)	(45,3)	(569,4)	-2,4%
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	115,6	108,3	116,2	23,9	364,0	115,1	136,1	107,4	21,7	380,3	-4,3%
Margen / Ingresos	42,9%	33,4%	44,3%	37,3%	39,6%	40,5%	37,4%	45,1%	32,4%	40,0%	
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN	(68,1)	(73,3)	(83,4)	(8,9)	(233,8)	(62,7)	(85,3)	(75,7)	(12,0)	(235,8)	-0,8%
GASTOS CORPORATIVOS (2)					(2,7)					(2,5)	9,2%
RESULTADO OPERACIONAL	47,5	35,0	32,7	15,0	127,5	52,4	50,8	31,7	9,7	142,1	-10,3%
Resultado Operacional / Ingresos	17,6%	10,8%	12,5%	23,3%	13,9%	18,4%	14,0%	13,3%	14,4%	15,0%	
FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (3)	65,3	48,8	43,9	20,4	175,8	70,4	64,4	39,4	14,4	186,1	-5,6%
FCO / Ingresos	24,2%	15,1%	16,7%	31,7%	19,1%	24,8%	17,7%	16,6%	21,5%	19,6%	
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos) RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.					(19,1) 0,5					(8,7) 0,0	118,9% 2161,3%
OTROS INGRESOS Y EGRESOS					(24,6)					37,0	-166,5%
RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE					(15,0)					(3,6)	-318,2%
Y DIFERENCIAS DE CAMBIO					(10,0)					(0,0)	010,270
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.					69,3					166,8	-58,4%
IMPUESTOS					(2,6)					(49,7)	94,8%
UTILIDAD NETA					66,7					117,0	-43,0%
INTERÉS MINORITARIO					(1,1)					(1,3)	-15,3%
UTILIDAD NETA ATRIBUIBLE A LOS CONTROLADORE	S				65,6					115,7	-43,3%
Utilidad / Ingresos					7,1%					12,2%	
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN	N				946,6					946,6	
UTILIDAD POR ACCIÓN					0,07					0,12	
UTILIDAD POR ADR					0,42					0,73	-43,3%

^{*} Para efectos comparativos con el 2013 las cifras del 2012, incluyen las operaciones de Ipiranga

⁽¹⁾ El total puede ser distinto a la suma de los cuatro países debido a que existen eliminaciones entre países. (2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones

⁽³⁾ Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

(En millones de pesos nominales, excepto por acción)

		Enero	- Diciembre de 20)13			Enero -	Diciembre de 201	12 (*)		
	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	Operaciones chilenas	Operaciones brasileñas	Operaciones argentinas	Operaciones paraguayas	Total (1)	Variación %
VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU)	234,7	242,6	224,4	61,2	763,0	233,1	252,7	199,5		748,7	
Gaseosas	174,4	205,2	200,4	53,5	633,5	177,9	216,9	183,3		633,9	-0,1%
Agua Mineral	30,0	6,2	18,0	4,4	58,5	26,7	6,2	11,9		49,0	19,3%
Jugos	30,3	22,9	6,0	3,4	62,6	28,4	20,8	4,4	3,4	57,0	
Cerveza	0,1	8,4	0,0	N/A	8,5	0,1	8,7	N/A	NA	8,8	-4,2%
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	477.918	491.861	441.229	112.254	1.521.681	475.824	501.614	396.387	107.006	1.477.463	
COSTOS DE EXPLOTACIÓN	(283.988)	(308.360)	(250.551)	(73.500)	(914.818)	(291.635)	(308.320)	(228.435)	(74.139)	(899.160)	1,7%
MARGEN DE EXPLOTACIÓN	193.930	183.502	190.678	38.753	606.864	184.190	193.294	167.952	32.867	578.303	4,9%
Margen / Ingresos	40,6%	37,3%	43,2%	34,5%	39,9%	38,7%	38,5%	42,4%	30,7%	39,1%	
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN	(127.311)	(124.383)	(155.211)	(23.700)	(430.604)	(118.248)	(124.790)	(135.622)	(21.918)	(400.578)	7,5%
MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN											
GASTOS CORPORATIVOS (2)					(4.975)					(4.879)	2,0%
RESULTADO OPERACIONAL	66.620	59.119	35.467	15.054	171.284	65.941	68.504	32.330	10.949	172.845	-0,9%
Resultado Operacional / Ingresos FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (3)	13,9% 102.587	12,0% 78.731	8,0% 52.749	13,4% 25.529	11,3% 254.621	13,9% 97.183	13,7% 87.437	8,2% 46.571	10,2% 17.962	11,7% 244.274	
FCO / Ingresos	21,5%	16,0%	12,0%	23.329	16,7%	20,4%	17,4%	11,7%		16,5%	,
PCO / Ingresos	21,5%	16,0%	12,0%	22,1%	16,7%	20,4%	17,4%	11,7%	16,8%	16,5%	
GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos)					(23.971)					(11.463)	109,1%
RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION.					783					1.350	-42,0%
OTROS INGRESOS Y EGRESOS					(23.288)					3.473	-770,5%
RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE Y DIFERENCIAS DE CAMBIO					(11.576)					(6.665)	73,7%
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT.					113.233					159.541	-29,0%
IMPUESTOS					(22.966)					(47.889)	-52,0%
UTILIDAD NETA					90.267					111.652	-19,2%
INTERÉS MINORITARIO					(1.285)					(1.098)	17,0%
UTILIDAD NETA ATRIBUIBLE A LOS CONTROLADORES	S				88.983					110.554	
Utilidad / Ingresos					5,8%					7,5%	
PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN	l				946,6					946,6	
UTILIDAD POR ACCIÓN					94,0					116,8	ı
UTILIDAD POR ADR					564,0					700,8	-19,5%

^{*} Para efectos comparativos con el 2013 las cifras del 2012, incluyen las operaciones de Polar y JV'S por el año completo y el último trimestre de Ipiranga

 ⁽¹⁾ El total puede ser distinto a la suma de los cuatro países debido a que existen eliminaciones entre países.
 (2) Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones
 (3) Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

PROFORMA Resultados Acumulados a Diciembre (doce meses)

(En millones de dólares nominales, excepto por acción)

Tipo de cambio:

\$ 495,49

Tipo de cambio:

\$ 486,33

Enero - Diciembre de 2013 Enero - Diciembre de 2012 (*) Operaciones Operaciones Operaciones Operaciones Operaciones Operaciones Operaciones Operaciones Total (1) Total (1) Variación % chilenas brasileñas argentinas paraguayas chilenas brasileñas argentinas paraguayas VOLUMEN TOTAL DE BEBESTIBLES (Millones de CU) 242,6 224.4 61,2 763.0 63,4 748.7 1.9% 234.7 233,1 252,7 199,5 174,4 205,2 200,4 53,5 633,5 177,9 216,9 183,3 55,8 633,9 -0,1% Agua Mineral 4,4 58.5 11,9 4,2 49.0 19,3% 30.0 6.2 18.0 26.7 6,2 57,0 Jugos 30,3 22.9 6,0 3,4 62,6 28,4 20,8 4,4 3,4 9,7% Cervezas 0,1 8,4 0,0 N/A 8,5 0,1 8,7 N/A NA 8,8 -4,2% INGRESOS DE EXPLOTACIÓN 964,5 992,7 890,5 226,6 3.071,1 978,4 1.031,4 815,1 220,0 3.038,0 1,1% COSTOS DE EXPLOTACIÓN (573.1)(622.3)(505.7)(148.3)(1.846.3)(599.7)(634.0) (469.7) (152.4)(1.848.9)-0.1% MARGEN DE EXPLOTACIÓN 1.224,8 391,4 370,3 384,8 78,2 378,7 397,5 345,3 67,6 1.189,1 3,0% Margen / Ingresos 37.3% 43.2% 34.5% 38.7% 38.5% 42 4% 30.7% 40.6% 39.9% 39 1% GASTOS DE ADMINISTRACIÓN (256,9)(251,0)(313,2)(47,8)(869,0)(243,1)(256,6)(278,9)(45,1)(823,7)5,5% MERCADOTECNICA Y DISTRIBUCIÓN **GASTOS CORPORATIVOS (2)** (10,0)(10,0)0,1% RESULTADO OPERACIONAL 119.3 22.5 355.4 134.5 71.6 30.4 345.7 135.6 140.9 66.5 -2,7% Resultado Operacional / Ingresos 13,9% 12,0% 8,0% 13,4% 11,3% 13,9% 13,7% 8,2% 10,2% 11,7% FLUJO DE CAJA OPERACIONAL (FCO) (3) 207,0 158,9 106,5 51,5 513,9 199,8 179,8 95,8 36,9 502,3 2,3% FCO / Ingresos 21,5% 16.0% 12.0% 22.7% 20.4% 17,4% 11,7% 16,8% 16,5% 16.7% GASTOS/INGRESOS FINANCIEROS (Netos) (48,4)(23,6)105,2% RESULTADO POR INVERSIÓN EN EMP. RELACION. 2,8 -43,1% OTROS INGRESOS Y EGRESOS (47,0)7,1 -758,1% RESULTADO POR UNIDADES DE REAJUSTE (23,4)(13,7)70,5% Y DIFERENCIAS DE CAMBIO UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS E INT. MINORIT. 228,5 328,1 -30,3% IMPUESTOS (46,4)(98,5)-52,9% UTILIDAD NETA 182,2 229,6 -20,6% INTERÉS MINORITARIO (2,6)(2,3)14.8% UTILIDAD NETA ATRIBUIBLE A LOS CONTROLADORES 179,6 227,3 -21,0% Utilidad / Ingresos 5,8% 7,5% PROMEDIO PONDERADO ACCIONES EN CIRCULACIÓN 946,6 946,6 UTILIDAD POR ACCIÓN 0,19 0,24 UTILIDAD POR ADR 1.14 1.44 -21.0%

^{*} Para efectos comparativos con el 2013 las cifras del 2012, incluyen las operaciones de Polar y JV'S por el año completo y el último trimestre de Ipiranga

⁽¹⁾ El total puede ser distinto a la suma de los cuatro países debido a que existen eliminaciones entre países.

⁽²⁾ Gastos corporativos reclasificados parcialmente a las operaciones

⁽³⁾ Flujo de caja operacional: Resultado Operacional + Depreciación

Embotelladora Andina S.A.

Balance Consolidado

Millones de pesos chilenos nominales

ACTIVOS	31-12-2013	31-12-2012	%Ch	PASIVOS & PATRIMONIO	31-12-2013	31-12-2012	%Ch
Disponible	116.448	55.651	109,2%	Obligaciones con bancos e instituciones financieras a corto plazo	70.357	87.279	-19,4%
Documentos por cobrar (neto)	203.463	158.141	28,7%	Obligaciones con el publico (bonos)	15.589	4.377	256,2%
Existencias	125.854	89.320	40,9%	Otras obligaciones financieras	6.354	741	757,0%
Otros activos circulantes	14.819	24.060	-38,4%	Cuentas y documentos por pagar	253.872	217.045	17,0%
Total Activos Circulantes	460.584	327.172	40,8%	Otros pasivos	55.973	35.928	55,8%
				Total pasivos circulantes	402.144	345.370	16,4%
Activos Fijos	1.217.010	987.760	23,2%	Obligaciones con banco e instituciones financieras	68.086	46.354	46,9%
Depreciación	(524.060)	(411.210)	27,4%	Obligaciones con el publico (bonos)	532.376	126.356	321,3%
Total Activos Fijos	692.950	576.551	20,2%	Otras obligaciones financieras	4.900	1.170	318,6%
				Otros pasivos largo plazo	194.023	126.979	52,8%
				Total pasivos largo plazo	799.385	300.861	165,7%
Inversiones en empresas relacionadas	68.673	73.080	-6,0%				
Menor valor de inversiones	115.779	64.793	78,7%	Interes Minoritario	20.764	19.441	6,8%
Otros activos largo plazo	744.975	498.241	49,5%				
Total Otros Activos	929.427	636.113	46,1%	Patrimonio	860.669	874.164	-1,5%
TOTAL ACTIVOS	2.082.961	1.539.836	35,3%	TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO	2.082.961	1.539.836	35,3%

Resumen Financiero

Millones de pesos chilenos al 31/12/2013

	Acumula	ıdo			
Incoporación al Activo Fijo	31-12-2013	31-12-2012	INDICES DE COBERTURA	31-12-2013	31-12-2012
Chile	57.545	54.736	Deuda Financiera / Capitalizacion Total	0,44	0,23
Brasil	56.720	36.109	Deuda Financiera / EBITDA* U12M	2,74	1,28
Argentina	52.272	46.834	EBITDA* U12M+Ingresos Financieros / Gastos Financieros U12M	8,97	18,86
Paraguay	17.160	6.085	·		
	183.697	143.764	*: Incluye ingreso financiero		

U12M: Ultimos 12 meses

Embotelladora Andina S.A. Resultados cuarto trimestre octubre-diciembre, GAAP IFRS (En moneda local nominal de cada período)

		Octubre - Dicie	embre de 2013	•		Octubre - Dici	embre de 2013	•
	Chile millones Ch\$	Brasil millones R\$	Argentina millones A\$	Paraguay millones G\$	Chile millones Ch\$	Brasil millones R\$	Argentina millones A\$	Paraguay millones G\$
VOLUMEN TOTAL BEBESTIBLES (Millones de CU)	69,0	86,1	67,8	18,1	66,5	64,9	59,1	18,8
Gaseosas	50,4	69,0	59,8	15,5	50,1	57,1	53,1	16,5
Agua Mineral	10,0	2,1	5,9	1,6	8,1	1,7	4,7	1,5
Jugos	8,5	10,0	2,2	1,0	8,3	4,5	1,3	0,8
Cerveza	0,0	4,9	0,0	N/A	0,0	1,6	N/A	N/A
INGRESOS DE EXPLOTACION - GASEOSAS	102.039	491,6	1.366,8	237.930	102.688	426,5	1.034,1	244.405
INGRESOS DE EXPLOTACION - OTROS	37.337	245,9	226,8	47.709	33.195	107,2	110,3	46.762
INGRESOS DE EXPLOTACION TOTAL	139.376	737,5	1.593,6	285.639	135.884	533,7	1.144,4	291.166
COSTO DE EXPLOTACION	(79.628)	(490,7)	(884,4)	(178.931)	(80.868)	(316,0)	(627,9)	(196.894)
MARGEN DE CONTRIBUCION	59.748	246,8	709,2	106.708	55.015	217,8	516,4	94.273
Margen de Explotación	42,9%	33,5%	44,5%	37,4%	40,5%	40,8%	45,1%	32,4%
GASTOS DE ADMINISTRACION Y VENTAS	(35.211)	(167,2)	(510,5)	(40.113)	(29.961)	(129,5)	(363,6)	(52.272)
RESULTADO OPERACIONAL	24.537	79,5	198,7	66.595	25.055	88,2	152,8	42.001
Resultado Operacional / Ingresos	17,6%	10,8%	12,5%	23,3%	18,4%	16,5%	13,4%	14,4%
EBITDA ¹	33.773	111,0	267,2	90.630	33.644	103,9	190,0	62.618
Flujo de Caja Operacional / Ingresos	24,2%	15,0%	16,8%	31,7%	24,8%	19,5%	16,6%	21,5%

¹EBITDA: Resultado Operacional + Depreciación

	Enero - Diciembre de 2013				Enero - Diciembre de 2013				
	Chile millones Ch\$	Brasil millones R\$	Argentina millones AR\$	Paraguay millones G\$	Chile millones Ch\$	Brasil millones R\$	Argentina millones AR\$	Paraguay millones G\$	
VOLUMEN TOTAL BEBESTIBLES (Millones de CU)	234,7	242,6	224,4	61,2	185,4	225,0	167,0	18,8	
Gaseosas	174,4	205,2	200,4	53,5	149,9	197,8	153,4	16,5	
Agua Mineral	30,0	6,2	18,0	4,4	16,8	5,8	9,8	1,5	
Jugos	30,3	22,9	6,0	3,4	18,6	16,2	3,8	0,8	
Cerveza	0,1	8,4	0,0	NA	0,0	5,2	NA	N/A	
INGRESOS DE EXPLOTACION - GASEOSAS	357.175	1.564,0	4.325,3	813.788	299.710	1.442,0	2.671,4	244.405	
INGRESOS DE EXPLOTACION - OTROS	120.743	577,6	572,4	154.735	75.163	372,2	313,4	46.762	
INGRESOS DE EXPLOTACION TOTAL	477.918	2.141,6	4.897,8	968.523	374.873	1.814,2	2.984,8	291.166	
COSTO DE EXPLOTACION	(283.988)	(1.343,3)	(2.776,7)	(633.658)	(224.025)	(1.096,6)	(1.719,0)	(196.894)	
MARGEN DE CONTRIBUCION	193.930	798,3	2.121,1	334.865	150.848	717,6	1.265,9	94.273	
Margen de Explotación	40,6%	37,3%	43,3%	34,6%	40,2%	39,6%	42,4%	32,4%	
GASTOS DE ADMINISTRACION Y VENTAS	(127.311)	(541,3)	(1.722,8)	(205.118)	(93.164)	(457,9)	(958,0)	(52.272)	
RESULTADO OPERACIONAL	66.620	257,0	398,3	129.747	57.685	259,7	307,9	42.001	
Resultado Operacional / Ingresos	13,9%	12,0%	8,1%	13,4%	15,4%	14,3%	10,3%	14,4%	
EBITDA ¹	102.587	342,4	591,2	220.229	81.975	323,9	413,7	62.618	
Flujo de Caja Operacional / Ingresos	21,5%	16,0%	12,1%	22,7%	21,9%	17,9%	13,9%	21,5%	

¹EBITDA: Resultado Operacional + Depreciación

Embotelladora Andina S.A.
Resultados cuarto trimestre octubre-diciembre}, GAAP IFRS
(En moneda local nominal de cada período)

PROFORMA*

		Octubre - Diciembre de 2013				Octubre - Diciembre de 2012 (*)			
	Chile millones Ch\$	Brasil millones R\$	Argentina millones A\$	Pasraguay millones G\$	Chile millones Ch\$	Brasil millones R\$	Argentina millones AR\$	Paraguay millones G\$	
VOLUMEN TOTAL BEBESTIBLES (Millones de CU)	69,0	86,1	67,8	18,1	66,5	92,5	59,1	18,8	
Gaseosas	50,4	69,0	59,8	15,5	50,1	76,2	53,1	16,5	
Agua Mineral	10,0	2,1	5,9	1,6	8,1	2,1	4,7	1,5	
Jugos	8,5	10,0	2,2	1,0	8,3	9,1	1,3	0,8	
Cerveza	0,0	4,9	0,0	N/A	0,0	5,1	N/A	NA	
INGRESOS DE EXPLOTACION - GASEOSAS	102.039	491,6	1.366,8	237.930	102.688	552,3	1.034,1	244.405	
INGRESOS DE EXPLOTACION - OTROS	37.337	245,9	226,8	47.709	33.195	196,9	110,3	46.762	
INGRESOS DE EXPLOTACION TOTAL	139.376	737,5	1.593,6	285.639	135.884	749,2	1.144,4	291.166	
COSTO DE EXPLOTACION	(79.628)	(490,7)	(884,4)	-178.931	(80.868)	(468,6)	(627,9)	-196.894	
MARGEN DE CONTRIBUCION	59.748	246,8	709,2	106.708	55.015	280,7	516,4	94.273	
Margen de Explotación	42,9%	33,5%	44,5%	37,4%	40,5%	37,5%	45,1%	32,4%	
GASTOS DE ADMINISTRACION Y VENTAS	(35.211)	(167,2)	(510,5)	-40.113	(29.961)	(175,8)	(363,6)	-52.272	
RESULTADO OPERACIONAL	24.537	79,5	198,7	66.595	25.055	104,8	152,8	42.001	
Resultado Operacional / Ingresos	17,6%	10,8%	12,5%	23,3%	18,4%	14,0%	13,4%	14,4%	
EBITDA ¹	33.773	111,0	267,2	90.630	33.644	132,9	190,0	62.618	
Fluio de Caia Operacional / Ingresos	24.2%	15.0%	16.8%	31.7%	24.8%	17.7%	16.6%	21.5%	

Flujo de Caja Operacional / Ingresos

1EBITDA: Resultado Operacional + Depreciación

^{*} Para efectos comparativos con el 2013 las cifras del 2012, incluyen las operaciones de Ipiranga

Embotelladora Andina S.A. Resultados acumulados a Diciembre (doce meses), GAAP IFRS (En moneda local nominal de cada período)

PROFORMA*

		Enero - Diciembre de 2013				Enero - Diciembre de 2012 (*)			
	Chile millones Ch\$	Brasil millones R\$	Argentina millones AR\$	Paraguay millones G\$	Chile millones Ch\$	Brasil millones R\$	Argentina millones AR\$	Paraguay millones G\$	
VOLUMEN TOTAL BEBESTIBLES (Millones de CU)	234,7	242,6	224,4	61,2	233,1	252,7	199,5	63,4	
Gaseosas	174,4	205,2	200,4	53,5	177,9	216,9	183,3	55,8	
Agua Mineral	30,0	6,2	18,0	4,4	26,7	6,2	11,9	4,2	
Jugos	30,3	22,9	6,0	3,4	28,4	20,8	4,4	3,4	
Cerveza	0,1	8,4	0,0	NA	0,1	8,7	NA	NA	
INGRESOS DE EXPLOTACION - GASEOSAS	357.175	1.564,0	4.325,3	813.788	362.126	1.567,8	3.290,7	813.145	
INGRESOS DE EXPLOTACION - OTROS	120.743	577,6	572,4	154.735	113.697	461,9	399,2	155.310	
INGRESOS DE EXPLOTACION TOTAL	477.918	2.141,6	4.897,8	968.523	475.824	2.029,7	3.689,9	968.454	
COSTO DE EXPLOTACION	(283.988)	(1.343,3)	(2.776,7)	(633.658)	(291.635)	(1.249,2)	(2.132,5)	(670.969)	
MARGEN DE CONTRIBUCION	193.930	798,3	2.121,1	334.865	184.189	780,5	1.557,5	297.486	
Margen de Explotación	40,6%	37,3%	43,3%	34,6%	38,7%	38,5%	42,2%	30,7%	
GASTOS DE ADMINISTRACION Y VENTAS	(127.311)	(541,3)	(1.722,8)	(205.118)	(118.248)	(504,2)	(1.246,7)	(198.312)	
RESULTADO OPERACIONAL	66.620	257,0	398,3	129.747	65.941	276,3	310,7	99.174	
Resultado Operacional / Ingresos	13,9%	12,0%	8,1%	13,4%	13,9%	13,6%	8,4%	10,2%	
EBITDA ¹	102.587	342,4	591,2	220.229	97.183	352,9	444,2	162.636	
Flujo de Caja Operacional / Ingresos	21,5%	16,0%	12,1%	22,7%	20,4%	17,4%	12,0%	16,8%	

¹EBITDA: Resultado Operacional + Depreciación

^{*} Para efectos comparativos con el 2013 las cifras del 2012, incluyen las operaciones de Polar y JV'S por el año completo y el último trimestre de Ipiranga